

wattio



Propuesta Wattio Conecta



Headquarters

San Sebastian

Fundada en 2010

Primer producto comercializado en 2014

Misión

Proveedor una solución completa de IoT para transformar los negocios y la vida de los usuarios

Hitos

- 2013 : Campaña exitosa de Crowdfunding en Indiegogo: > \$110.000



- 2014 : Primeros clientes
 - Acuerdo e distribución con Leroy Merlin para España y Portugal
 - Acuerdo de distribución con Amazon para USA



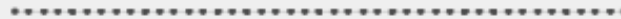
- 2016-2018: Comercialización e instalación de miles de sistemas en hogares y comercios.
- 2018: Acuerdo de inversión de una energética global
- 2019: Lanzamiento de Wattio Conecta y otras soluciones Smart as a Service.
- 2020: Co-creación de producto junto a Amazon Alexa



WATTIO, QUÉ GRAN IDEA

Cambiamos la forma en la que las personas se relacionan con sus espacios para que tu compañía pueda ser más relevante en su día a día

*Tu hogar, tu local,
tu oficina, tu mayor
inversión*



*Tu móvil: lo que
siempre llevas
contigo*

WATTIO, una solución IOT completa

wattio



- En España más de 2 millones de personas viven solas y tienen más de 65 años.
- Las plazas de residencias están saturadas.
- El 80% de las personas en situación de dependencia no quiere irse de su casa.
- Las políticas públicas y los servicios privados están dirigiendo sus esfuerzos a que las personas permanezcan en sus hogares.
- No existirán en el futuro suficientes recursos económicos para pagar tantas horas de cuidadores.
- Las necesidades de teleasistencia se duplican cada 5 años.
- Tras el covid-19 se ha constatado que este grupo es muy vulnerable pero que es importante seguir asistiéndolos.
- El cuidado de las personas queridas es una prioridad para cualquier adulto

Los servicios de teleasistencia van a ser uno de los productos tecnológicos más avanzados en el futuro, pero los actuales tienen serios problemas y no son escalables:

- Requiere que la persona se de cuenta de que le está pasando algo para actuar
- Requiere que la persona haga “algo” para actuar
- Requiere que la persona se ponga o lleve algo
- Modifican la rutina de la persona
- Tienen curva de aprendizaje
- Introducen novedades e incertidumbres en las personas
- Afectan a su privacidad (cámaras)
- No son flexibles, la mayoría ni siquiera son digitales
- No aportan datos: no se pueden construir ecosistemas a su alrededor, ni sirven para aprender



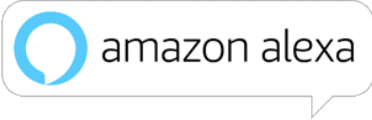
Servicio Conecta para ayudar en el cuidado de personas

Vive tranquilo sabiendo que tu familiar se encuentra bien,
haciendo su vida normalmente.

O

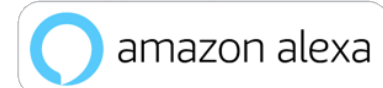
Vive tranquilo sabiendo que si te pasa algo en casa se va a
notificar

Web: conecta.wattio.com

1. Servicio que cuida de las personas cuando están en casa y de la casa cuando las personas no están.
2. Mediante sensores no intrusivos y sin cámaras, detecta la rutina y avisa cuando se produce una anomalía
3. Las personas a cuidar no tienen que realizar ninguna acción, ni modificar sus hábitos, ni aprender nada nuevo. Sólo vivir normalmente sabiendo que están cuidados.
4. Si la persona está fuera de casa se convierte en una alarma
5. Interacción con voz. 
6. Simple, seguro, robusto, digital y flexible para nuevas funcionalidades e integraciones de dispositivos médicos.



Servicio notificación de anomalías en la rutina de personas con aviso al familiar/cuidador, sin influir en su vida. Alarma cuando la persona está fuera.



Central de alarma + smart speaker WIFI con Alexa integrado y sirena.

Dashboard del hogar con parámetros más importantes, situación actual y time-line.



Detección de rutina y aviso al cuidador/familiar si se detecta un evento fuera de lo normal (la persona se levanta muy tarde por la mañana, no abre el frigorífico, sale de casa de noche...)

Función de pánico activada por voz. ¡Ayuda!

Aviso si no se cierra la puerta de casa

Servicio escalable con nuevas funcionalidades y dispositivos.

Envío de alertas y Recogida de datos para estudio micro y macro de tendencias hacia los Partners





Gate A.



Motion



Door



Door

Centralita
Smart Speaker Alexa
Control por voz

Sensor de movimiento
Pasillo central

Sensor de apertura
Puerta principal

Sensor de uso
de frigorífico

1- Smart Speaker + Centralita con conexión segura a través del router. Posibilidad de pedir ayuda por voz. Alexa built in (control por voz de otros dispositivos, audilibros, música,)

2- Monitorizamos el paso desde y hacia el dormitorio con especial enfoque en el tiempo descanso y su calidad.

3- Monitorizamos las aperturas y cierres de la puerta principal

4- Monitorizamos la rutina de alimentación, desayunos, almuerzos, comidas, meriendas para prevenir problemas por la deficiente ingesta de alimentos y/o líquidos

1. Intrusión/robo/ocupación
2. Que la persona no se levanta de la cama o se levanta más tarde
3. Que la persona se levanta de noche
4. Que la persona no se ha acostado
5. Que la persona sale de casa a una hora “peligrosa”
6. Que la persona no sale de casa o sale más tarde
7. Que la persona no desayuna/come/cena... o que lo hace más tarde
8. Que la persona se deja la puerta abierta
9. Que la persona pide ayuda por voz a través del Gate A

10. Además la persona a cuidar tiene acceso a multiples servicios Alexa, recordatorios, audiolibros, llamadas, etc. útiles en situaciones de soledad.

Todo mediante sensores no intrusivos y sin que la persona a cuidar tenga que hacer nada.

El sistema solo avisa si el evento o la falta de el mismo es anormal.

1. Que la persona a cuidar se siente más tranquila al saber que hay alguien cuidando de que todo vaya bien 24 horas 7 días a la semana.
2. Que gracias a este servicio la persona a cuidar no tiene miedo a quedarse sola y percibe que puede seguir viviendo de manera autónoma en su hogar.
3. Que la persona a cuidar se siente menos sola y más acompañada gracias a los servicios de voz
4. Que el familiar está más tranquilo gracias al servicio
5. Que el familiar tiene más conocimiento sobre los hábitos de su ser querido
6. Que tanto la persona a cuidar como el familiar perciben/aprecian mejor el servicio de asistencia
7. Que el Sistema ha ayudado a detectar un incidente/anomalia/problema
8. Que el servicio de asistencia puede optimizar sus recursos para llegar a más personas sin mermar la calidad del servicio
9. Que el servicio de asistencia considera que los datos que aporta la solución son útiles.



Escenario de ejemplo: 10.000 hogares clientes de Wattio Conecta con cuota de 19,75 €/mes sin IVA. Suscripción media de 3 años

Ingresos: aprox. 7.110.000 € en cada periodo de 3 años

Margen para la compañía ejemplo: 30%: 2.130.000 € en 3 años

Fidelización del cliente: 3 años de permanencia en un servicio y posible relación a más largo plazo

Lanzamiento de producto innovador

Diferenciación

Plataforma 'user-centric' para adquisición de datos e innovación

La app.

wattio

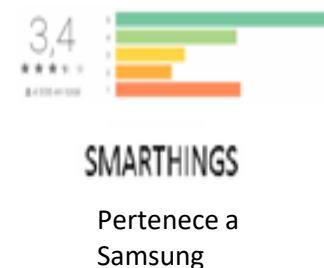
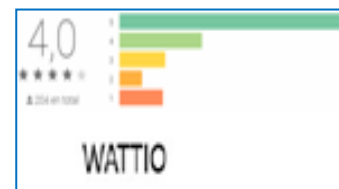
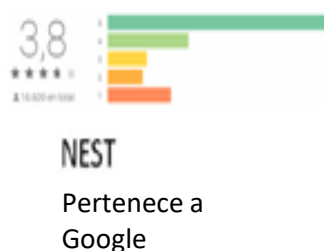
Una aplicación sencilla dirigida al cuidador o al familiar que necesita ayuda en el cuidado de su persona querida. Versiones Android e iOS.

Posibilidad de personalización y de conexión de datos con otros sistemas.



Una solución de calidad

Con todo ello, además del reconocimiento de numerosas grandes compañías, nuestros usuarios directos y sus clientes también nos han valorado muy positivamente siendo este el resultado en 2019:



En Wattio co-creamos productos y soluciones para nuestro clientes.

Para lograr crear soluciones IoT junto a nuestros clientes es necesario combinar conocimientos de las siguientes áreas. En Wattio, a diferencia de muchos desarrolladores IoT, contamos con los conocimientos y capacidades para trabajar en todas ellas pero estamos abiertos siempre a colaboraciones.



Dispositivos

Centralita, actuadores
y sensores



Plataforma y API

Plataforma completa y acceso
y mantenimiento de API Rest



Software

Desarrollo de App, alertas,
notificaciones y actualizaciones OTA



Análisis de datos

Análisis de datos e informes
Almacenamiento y gestión
seguras



Inteligencia Artificial

Identificación de patrones de
comportamiento para servicios
de mayor valor añadido



SAT y post-venta

Excelencia en la asistencia al cliente
a lo largo de toda la cadena de valor

Grandes cuentas:
patxi@wattio.com

www.wattio.com

<https://www.youtube.com/user/WattioCorp>

<https://www.linkedin.com/company/wattio>

GRACIAS